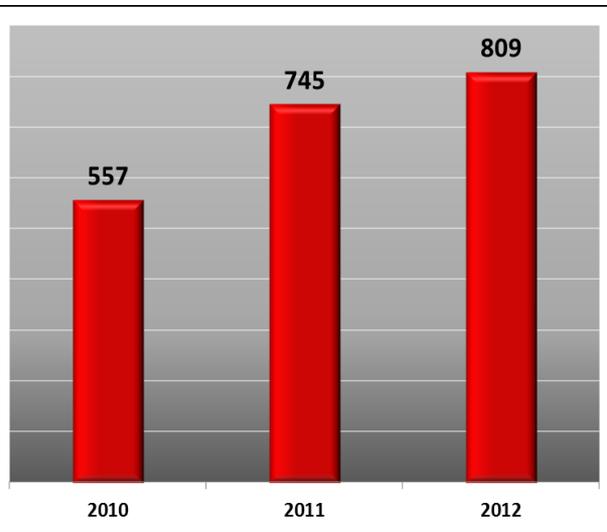


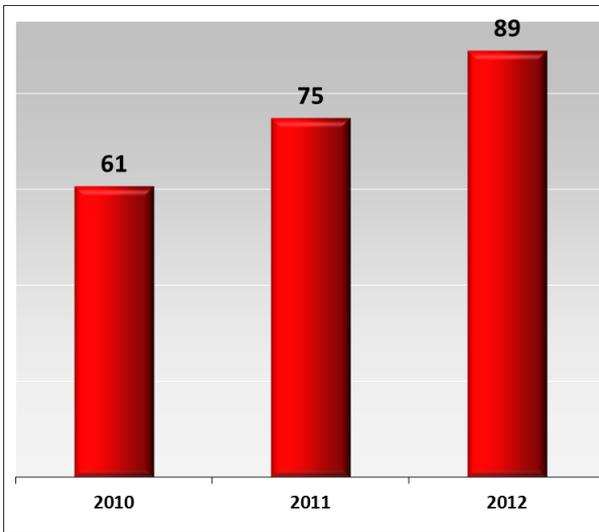




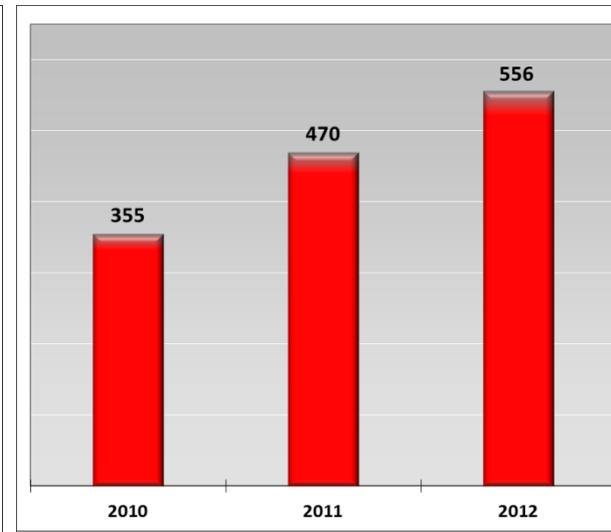
Total actif



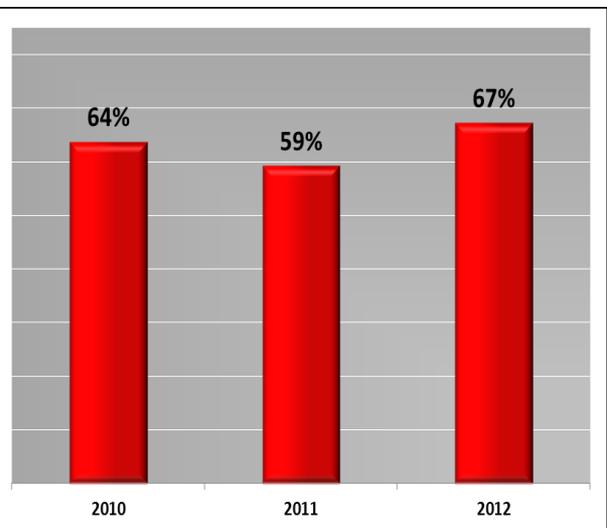
Capital



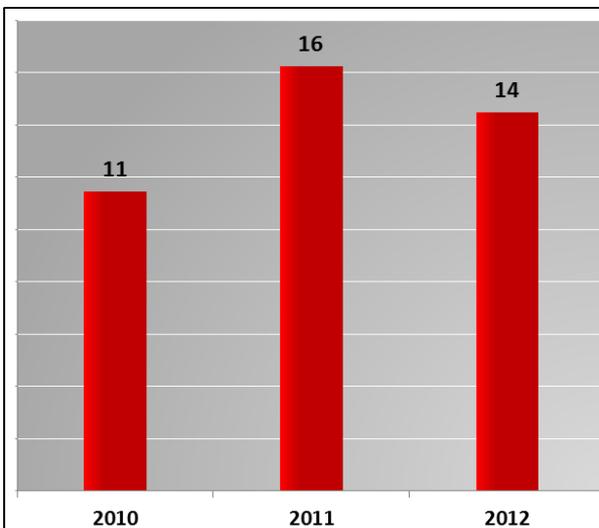
Portefeuille de prêts



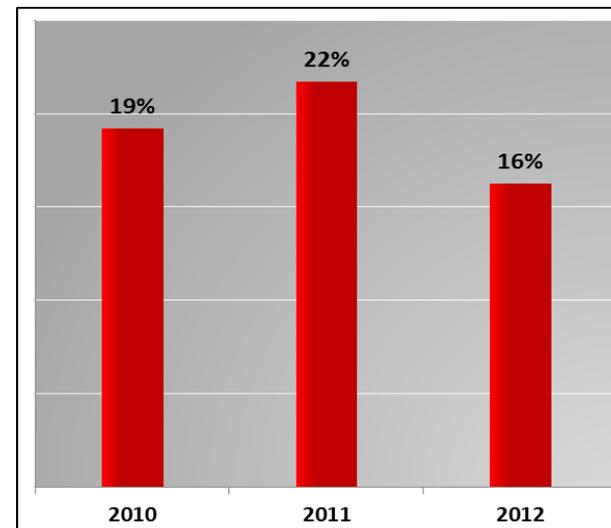
Coefficient de rendement



Résultats nets

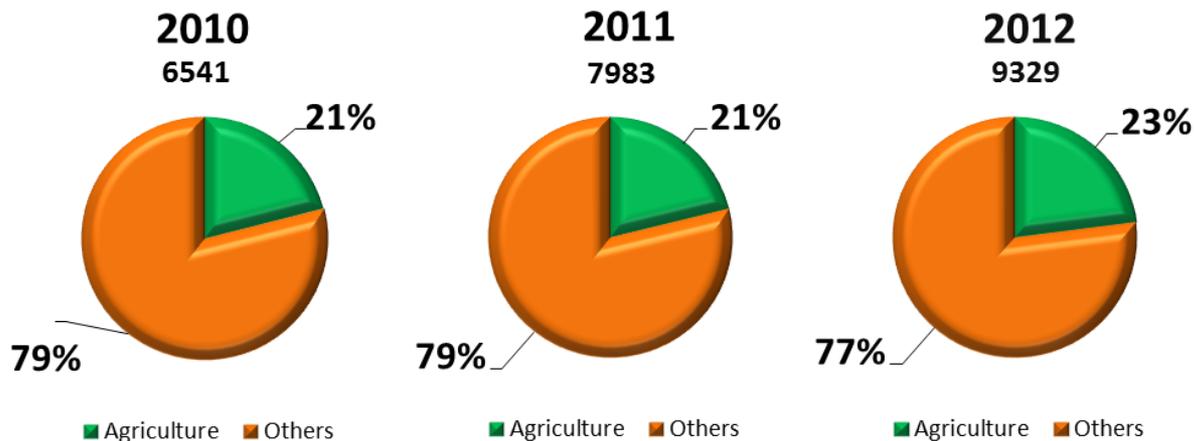


RCP

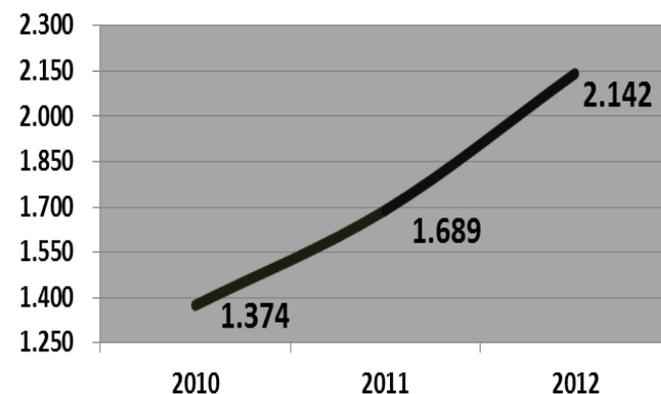




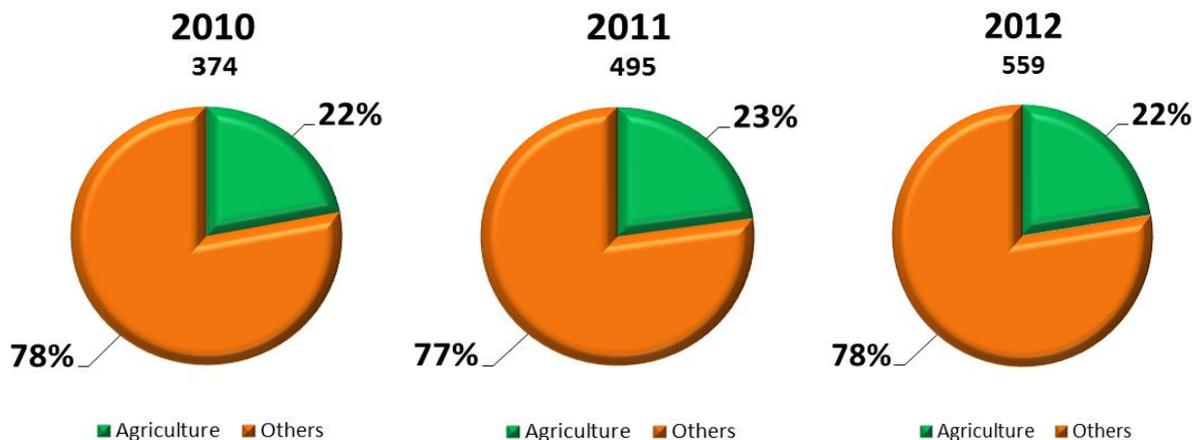
Agriculture dans le système bancaire



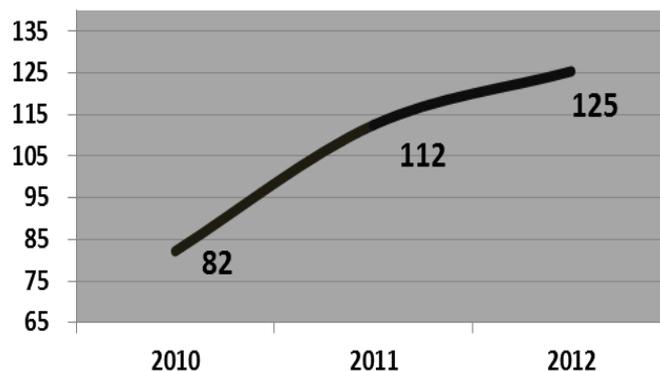
Agriculture in the Banking System

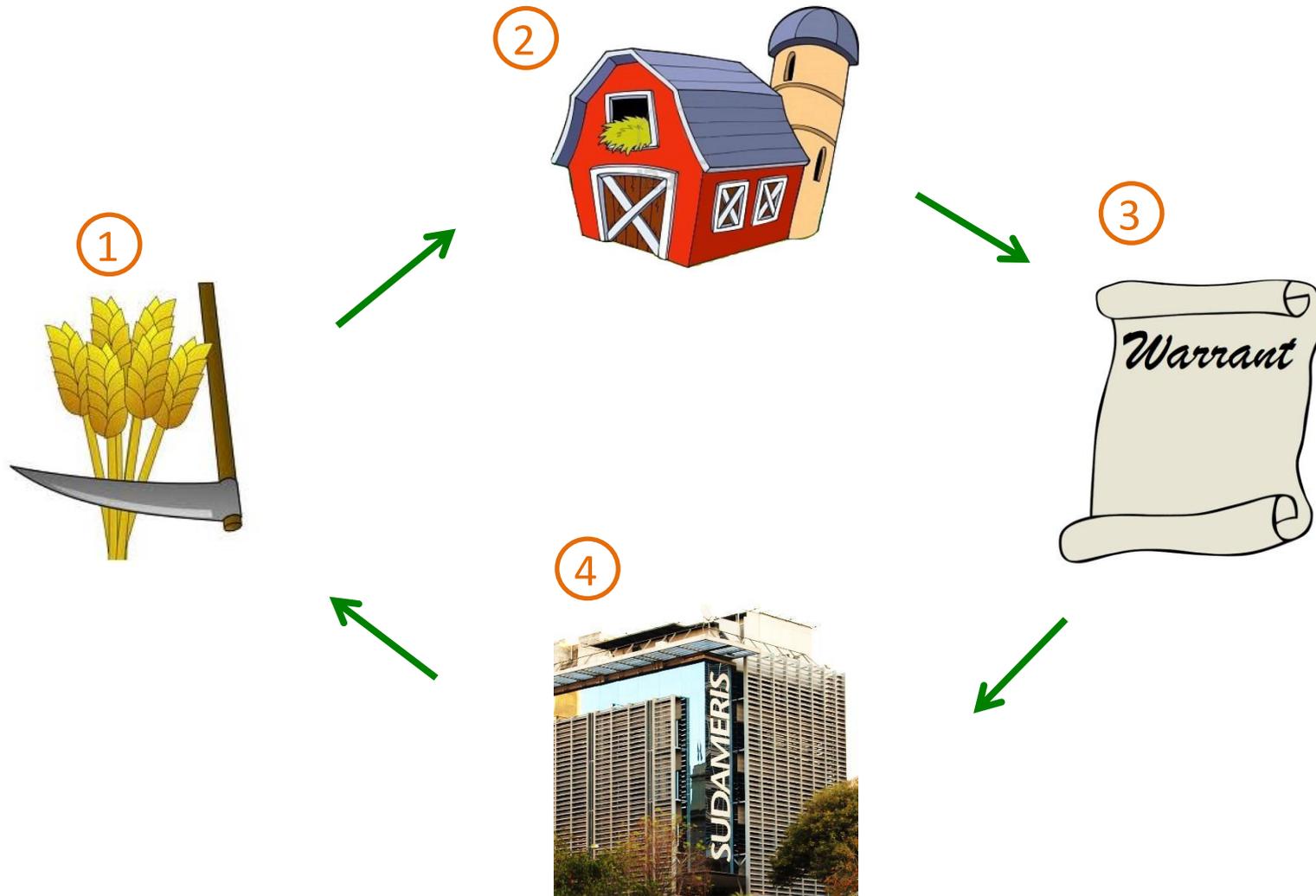


Agriculture dans le portefeuille de Sudameris Bank



Agriculture in SBK's Portfolio







À la suite de la récolte, un client livre une marchandise à l'une des quatre entreprises d'entreposage approuvées.

L'entreprise d'entreposage reçoit la marchandise et émet un certificat, ou récépissé-warrant, lequel est endossé à la banque qui offre un financement au client. À ce stade, la propriété légale des marchandises est officiellement transférée à la banque.

La banque reçoit le récépissé-warrant de l'entreprise d'entreposage et débourse la ligne de crédit convenue.

À échéance, le client rembourse la banque de toutes les sommes dues, capital et intérêts. La banque renvoie alors le récépissé-warrant à l'entreprise d'entreposage avec un relevé franc et quitte.

L'entreprise d'entreposage retransfère alors la propriété légale de la marchandise au client.



PRODUITS



Blé



Soja



Maïs



Sésame



125 %



40 %



MAX :
180 JOURS
RENOUVELABLE!



5
ans





Les entreprises d'entreposage

Entreprises d'entreposage

- Quatre entreprises sont autorisées par la Banque centrale du Paraguay (BCP) pour agir en tant qu'entrepôts à des fins de financement
- La plus grande entreprise est Gical avec une capacité de stockage de 230 000 tonnes
- Ces entreprises sont chargées d'émettre les récépissés-warrants pour le système bancaire
- Au cas où la garantie soit demandée, les entreprises d'entreposage ont l'obligation légale de livrer les céréales.

Cadre juridique

- Les entreprises d'entreposage doivent respecter les exigences suivantes pour être habilitées par la BCP :
 - Capital minimum d'environ USD750 000
 - Audit externe annuel
 - Inspection annuelle par l'autorité de réglementation, la « Surintendance des banques du Paraguay »
 - Visites de contrôle à l'improviste par le régulateur

Coûts de stockage

- En plus des frais de financement facturés par les banques, les entreprises d'entreposage facturent entre 0,20 % et 0,25 % de la valeur des marchandises stockées en frais de stockage. Cependant, les frais dépendent beaucoup du type de marchandise, de l'échéance, du volume et du cours des céréales, dans la mesure où cela représente un pourcentage de la valeur de la marchandise stockée.

Établissements de stockage

- Marchandise acceptée : blé, maïs, soja et sésame (y compris semences)
- Le stockage peut se dérouler dans :
 - Les propres silos des entreprises d'entreposage
 - Les silos des clients lorsque les clients ont la taille et le niveau de sophistication suffisants
 - Les ports
- Grâce à une récolte record, pour 90 % des récépissés-warrants émis par Gical, la marchandise a été stockée dans les silos des clients ou les ports



Émission

Un produit connu au Paraguay pour les petits comme pour les grands

La banque approuve une ligne de crédit avec le récépissé-warrant du produit

La banque reçoit les récépissés-warrants de l'entreprise d'entreposage

La banque émet le financement avec un ratio de couverture par nantissement minimum de 125 % allant jusqu'à 180 jours, renouvelable

Les clients doivent jouir d'au moins 5 ans d'expérience dans leur exploitation

Suivi

La banque effectue un suivi tous les quinze jours de l'évolution du prix des marchandises afin de garantir que le ratio de couverture reste au minimum de 125 % du financement fourni.

Modifications

Si le ratio de couverture tombe à moins de 115 % du fait d'une baisse du prix de la marchandise, la banque demande :

- Un nantissement supplémentaire ou
- Le remboursement anticipé du prêt

Limites

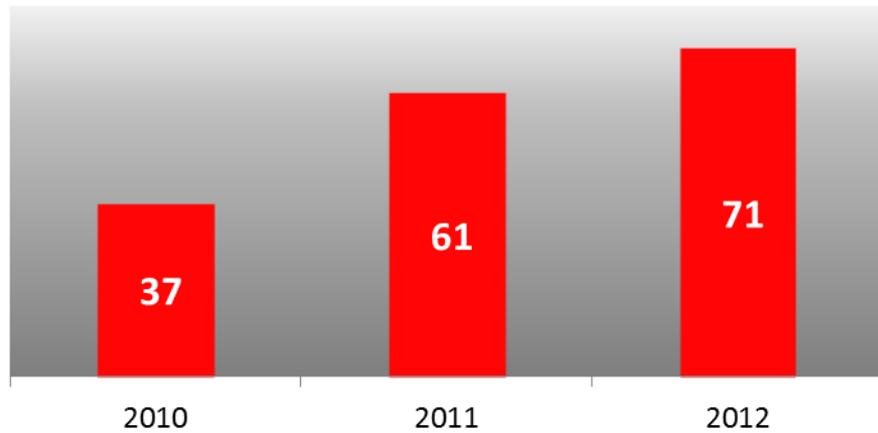
Exposition maximum d'une banque à une entreprise d'entreposage ne peut pas dépasser 40 % du capital de ladite banque

Des limites de prêts réglementaires standard s'appliquent à ce produit :

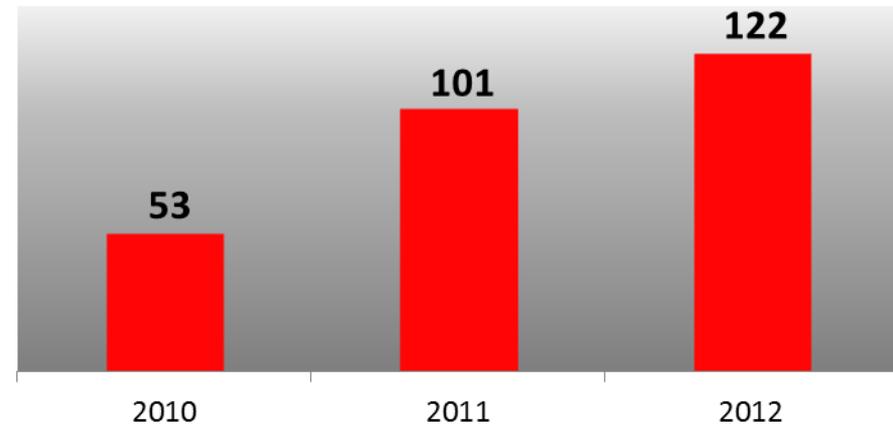
- Pas plus de 30 % du capital d'une banque exposés à un groupe économique (avec véritable nantissement, 20 % sinon)

Récépissés-warrants à Sudameris Bank (USDm)

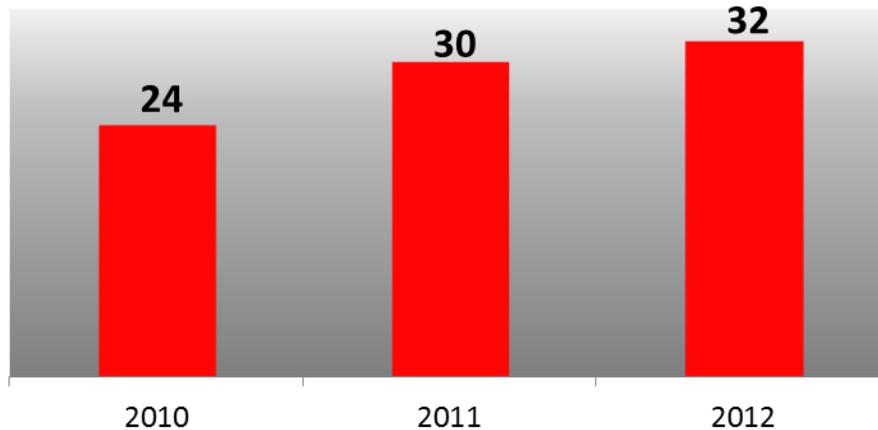
Portfolio



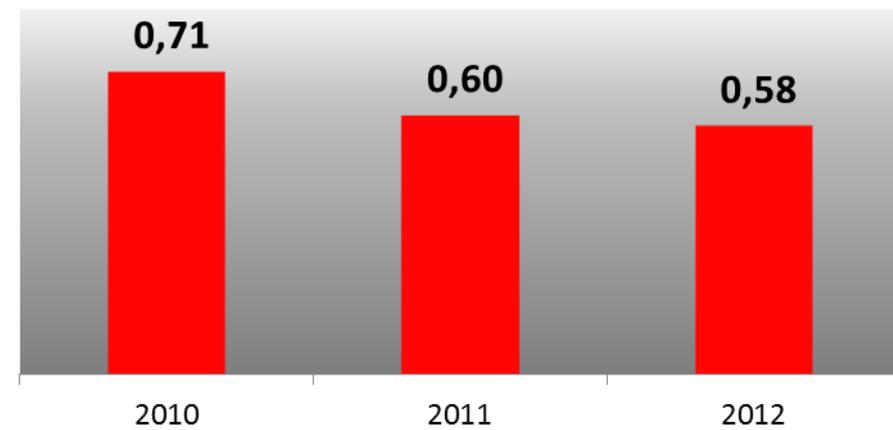
Operations



Clients



Average Transaction Size





Sudameris Bank est active sur ce segment depuis plus de 5 ans, mais a intensifié sa présence sur le marché au cours des 3 dernières années grâce à son accord de financement avec l'IFC.

- La valeur totale combinée des prêts depuis le début va atteindre USD200m avant la fin de l'exercice
- Les prêts vont de US\$300 000 à US\$4m
- Sudameris Bank n'a jamais connu de défaut de paiement avec ce produit. La banque a été obligée une seule fois de vendre un récépissé-warrant pour couvrir l'obligation financière d'un client sans perte finale pour la banque
- Un prêt sur « récépissé-warrant » coûte entre 5 % et 6 % aux clients
- L'échéance moyenne d'un prêt est de 120 jours
- Les clients vont de très petits producteurs à de grandes coopératives regroupant plus de 1 000 producteurs
- Si les frais de financement, de stockage voire même de transport sont pris en compte, le récépissé-warrant représente parfois un instrument de financement cher pour les producteurs. Cependant, sa popularité croît sans cesse du fait de sa simplicité, de sa robustesse juridique et de sa solidité en matière de garantie pour les banques.

Du fait de la croissance continue du secteur agricole au Paraguay, plus d'entreprises d'entreposage doivent être certifiées par le régulateur et une plus grande capacité de stockage sera nécessaire dans les mois à venir.



Client 1 :

- Une entreprise dédiée à l'achat et au négoce de produits agricoles comme le soja, le blé, le tournesol et le colza
- Capacité de négoce d'environ 250 000 tonnes
- L'entreprise finance souvent les frais d'exploitation pour les petits et moyens producteurs et reçoit alors les paiements en céréales
- Du fait des volumes en jeu, l'achat de grains mobilise chaque année une partie énorme du fonds de roulement
- Avec un volume cette année d'environ 250 000 tonnes, l'entreprise a négocié environ USD110m de soja
- Les récépissés-warrants sont utilisés pour :
 - Financer une portion de l'activité de négoce
 - Couvrir les besoins en fonds de roulement de l'entreprise lorsque les problèmes logistiques ralentissent les exportations (comme un faible niveau des rivières, un manque de conteneurs/bateaux, etc.)



Client 2 :

- Une coopérative qui regroupe environ 600 producteurs
- L'entreprise a une capacité de production d'environ 200 000 tonnes
- La coopérative finance ses partenaires pour tous les besoins des semailles au début de la saison et les exploitants livrent 100 % de leur production à la coopérative
- La production de soja a dépassé 190 000 tonnes cette année
- Les récépissés-warrants sont utilisés pour les cas suivants :
 - Avec les problèmes logistiques en début d'année (faibles niveaux des rivières et manque de bateaux) combinés au besoin de générer de la trésorerie pour les exploitants et les fournisseurs de matériaux pour la prochaine récolte, la coopérative utilise les récépissés-warrants pour financer le fossé tant que les grains ne sont pas vendus aux entreprises de négoce multinationales
 - La coopérative travaille aussi avec le maïs et le blé à une période différente de l'année, mais a le même besoin en fonds de roulement
 - Enfin, comme la plupart des exploitants agricoles vendent leur production au même moment, les prix tendent à baisser à la même période de l'année. Avec l'utilisation de récépissés-warrants, la coopérative peut retarder la vente des céréales jusqu'à 6 mois, lorsque les prix sont soumis à moins de pression.



MERCI

